



Business Development Manager UK (m/w)

in Festanstellung

DEINE AUFGABEN


- ⊗ Persönliche Akquise von Neukunden in England
- ⊗ Betreuung & Weiterentwicklung bestehender Schlüsselkunden
- ⊗ Qualifizierung & Direktansprache über verschiedene Vertriebskanäle direkt vor Ort und aus dem Berlin
- ⊗ Identifikation und Aufbau von strategischen Partnerschaften für eine noch erfolgreichere Marktpositionierung in England
- ⊗ Eigenverantwortliche Planung & Umsetzung von Vertriebsaktivitäten und Touren
- ⊗ Verantwortung für die Erfüllung von Quartals- und Jahreszielen

DEIN PROFIL

- ⊗ Du hast Berufserfahrung im Sales/ Vertrieb
- ⊗ Du besitzt Einfühlungsvermögen, Empathie und hast ein sicheres Auftreten
- ⊗ Ein hohes Maß an Verhandlungsgeschick, Motivation und eine schnelle Auffassungsgabe zeichnen Dich aus

ÜBER UNS

Wir machen den Handel mit klassischen Fahrzeugen besser als je zuvor! Mit über 13.000 internationalen Fahrzeuginseraten und monatlich mehr als 4 Millionen Seitenaufrufen aus aller Welt, sind wir bereits heute Europas größter Online-Marktplatz für Oldtimer, Youngtimer, Motorräder und Sammlerfahrzeuge. Unser Web-Angebot haben wir Ende

- 
- ⊗ Du verfügst über exzellente Präsentationsfähigkeiten und sicheres Auftreten
 - ⊗ Du kommunizierst fließend in Deutsch- und Englisch

DICH ERWARTET

- ⊗ Der modernste & innovativste Online-Marktplatz für Oldtimer & Youngtimer
- ⊗ Eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem modernen Internet-Unternehmen
- ⊗ Eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen
- ⊗ Viel Spaß mit tollen Kollegen und jeder Menge Passion für „klassische Fahrzeuge“
- ⊗ Eine attraktive Vergütung bestehend aus Fixum und erfolgsabhängigen Bonifikationen
- ⊗ Regelmäßige Team-Events



2016 um ein eigenes Print Magazin erweitert, welches seitdem sechs Mal jährlich mit einem Auszug von mehr als 2.000 Fahrzeugen aus dem umfangreichen Online-Angebot erscheint.